

Die Simec bietet folgende Plattformen zur Bewerbung Ihrer Produkte an:

- Eintrag in die Online-Datenbank der Simec-Homepage
- Eintrag ins Newsboard (emailversand, nur ausgewählte Produkte)
- Eintrag in die Sonderliste (Postversand ca. alle 3 Monate).

Vermittlerprovision: 10% - 25% je nach Verkaufspreis (VePro1)

- Der Gerätestandort ist beim Anbieter.
- Besichtigungsmöglichkeit beim Anbieter.
- Die Simec tritt als reiner Vermittler auf.
- Die Kaufinteressenten werden dem Anbieter mitgeteilt.
- Die Offertenstellung, Nachbearbeitung, Verkaufsabwicklung etc. wird vom Anbieter erledigt.
- Simec wird bei einer definitiven Bestellung kontaktiert.
- Bei einem nicht Verkauf oder Verkauf über Dritte, fällt für die Aufwändungen der Simec, eine Werbegebühr von 20% der Provision, mind. CHF 160.- an.

Verkaufsprovision A: 20% - 40% je nach Verkaufspreis (VePro2)

- Der Gerätestandort ist beim Anbieter.
- Besichtigungsmöglichkeit beim Anbieter.
- Die Simec erledigt die Offertenstellung, Nachbearbeitung, Verkaufsabwicklung.
- Der Anbieter wird bei einer definitiven Bestellung kontaktiert.
- Bei einem nicht Verkauf oder Verkauf über Dritte, fällt für die Aufwändungen der Simec, eine Werbegebühr von 20% der Provision, mind. CHF 320.- an.

Verkaufsprovision B: 50% - 70% je nach Verkaufspreis (VePro3)

- Der Gerätestandort ist bei der Simec.
- Transport zur Simec zu Lasten des Anbieters.
- Besichtigungsmöglichkeit im Show Room der Simec.
- Die Simec erledigt die Offertenstellung, Nachbearbeitung, Verkaufsabwicklung.
- Der Anbieter wird bei einer definitiven Bestellung kontaktiert.
- Falls sich das Gerät als nicht verkäuflich erweist, geht die Entsorgung zu Lasten der Simec.